СЭО 3KL как инструмент организации платного обучения. Решения

Содержание:

- 1. Общие положения
- 2. Продажа вебинаров через СЭО 3KL

1. Общие положения

В статье будут рассмотрены решения, позволяющие эффективно использовать СЭО 3KL при осуществлении процесса обучения на платной основе.

Дополнительная информация в статьях Платная подписка. Плагин ОТ Рау. Интеграция с сервисами приема платежей Платные тесты с пересдачей. Курс-решение

-Вернуться к Содержанию-

2. Продажа вебинаров через СЭО 3KL

Организовать продажу вебинаров в среде дистанционного обучения можно разными способами:

- **1)** Разместить контент в курсе и продавать доступ к нему через платную подписку, например через Сбербанк. При попытке пользователя войти в курс, система укажет на то, что нужно оплатить. Пользователь оплачивает, а после оплаты сразу попадает в курс с вебинаром.
- **2)** Можно принимать оплату на другом сайте или в любом другом месте, после чего оплативших пользователей вручную записывать в курс с вебинаром. Ответственным специалистом СЭО 3КL заводится учетная запись, проводится зачисление на курс, отправляются реквизиты доступа для нового пользователя.

-Вернуться к Содержанию-

Уникальный ID ответа: #1495 Опубликовал: : Сергей Гусев

Последние обновление: 2025-05-26 11:21