Элементы и ресурсы

СЭО 3KL как инструмент организации платного обучения. Решения

Содержание:

1. Общие положения
2. Продажа вебинаров через СЭО 3KL

1. Общие положения

В статье будут рассмотрены решения, позволяющие эффективно использовать СЭО 3KL при осуществлении процесса обучения на платной основе.

Дополнительная информация в статьях
Платная подписка. Плагин ОТ Pay. Интеграция с сервисами приема платежей
Платные тесты с пересдачей. Курс-решение

-Вернуться к Содержанию-

2. Продажа вебинаров через СЭО 3KL

Организовать продажу вебинаров в среде дистанционного обучения можно разными способами:

1) Разместить контент в курсе и продавать доступ к нему через платную подписку, например через Сбербанк. При попытке пользователя войти в курс, система укажет на то, что нужно оплатить. Пользователь оплачивает, а после оплаты сразу попадает в курс с вебинаром.

2) Можно принимать оплату на другом сайте или в любом другом месте, после чего оплативших пользователей вручную записывать в курс с вебинаром. Ответственным специалистом СЭО 3KL заводится учетная запись, проводится зачисление на курс, отправляются реквизиты доступа для нового пользователя.

-Вернуться к Содержанию-

Уникальный ID ответа: #1495
Опубликовал: : Сергей Гусев
Последние обновление: 2025-05-26 11:21

(c) 2026 ООО "Открытые технологии" <sp-other@opentechnology.ru> | 16.11.2026
URL: https://kb.opentechnology.ru/content/80/495/ru/seo-3kl-kak-instrument-organizacii-platnogo-obucenia-resenia.html